

Strategisk Marknadsförare

Autoropa



MANAGEMENT PARTNERS

Din partner – hela vägen!

Om Autoropa

Autoropa har ambitionen att bli bäst i världen på det vi gör och därför söker vi dig som är övertygad om att du kan bidra till detta.

Autoropa jobbar med några av de främsta varumärkena i världen. Som importör av Ferrari, Maserati, Bentley och McLaren är vårt fokus långsiktigt starka marknadsandelar. Vår strategi är att erbjuda "Unmatched service", upplevelser och att vara bäst i världen i fabrikernas ögon.

Vår framgång bygger på vår bakgrund, vår kultur och på vår känsla för hur man levererar på högsta nivå. Detta tillsammans med våra varumärken, ett fantastiskt team och hårt arbete, har gjort det möjligt att skapa ett hem, en "familj" för de som delar vår passion för bilar och upplevelser kring bilkörning. Vi är väldigt stolta över att ha förmånen att få förtroendet från de allra bästa kunderna och att vara med och utveckla deras bilägande.

Vi ser ständigt nya möjligheter och har ambitionen att möta fler kunder samt att utveckla relationen med dem vi redan har.

Positionen som Strategisk Marknadsförare

Som Strategisk Marknadsförare rapporterar du direkt till VD och arbetar nära ledningsgruppen. Du ansvarar för marknadsföringen av Autoropa samt att driva de märkesöverskridande marknadsaktiviteterna.

Tjänsten innefattar att:

- Utveckla marknadsföringsstrategier för Autoropa
- Lyfta de digitala marknadsföringskanalerna
- Implementera marknadsföringsstrategierna och skapa strukturer
- Utveckla stödsystemen för kund- och prospekthantering, CRM
- Driva prospektering av nya kundgrupper
- Hantera PR & Media
- Utveckla relationen med Partners
- Koordinera framtagandet av foto och film



Kandidatprofil

- Du har relevant högskoleutbildning och bred erfarenhet av marknadsföring
- Du har lätt för att skapa nätverk
- Digitala plattformar är lika naturliga som de mer traditionella
- Du har gärna erfarenhet av bilbranschen eller andra high-end segment
- Du är professionell och samtidigt personlig
- Du jobbar strukturerat men kan samtidigt hitta lösningar och vara kreativ. Du vet att det ibland krävs extraordinära insatser för att nå hela vägen
- Du förstår kraften i att tänka långsiktigt och har samtidigt förmåga att få saker att hända nu
- Du tar stort ansvar för vad du presterar
- Du är prestigelös och kan arbeta högt och lågt
- Du har ett lösningsfokuserat förhållningssätt med förmåga att prioritera
- Du är van vid att samarbeta med många människor och skapa goda relationer
- Du är tydlig och rak i din kommunikation och du tycker om att inspirera, coacha och utveckla dina medarbetare
- Du har förmågan att jobba smart och förstår potentialen i att kombinera insatser från hela vårt team och alla de resurser vi har i form av Events, Marknadsföring, PR, Media och Showrooms för att utveckla erbjudandet till våra kunder.

Personprofil

- Förmåga att arbeta självständigt och känna sig trygg i detta
- Proaktivt förhållningssätt
- Förmåga till internationell kommunikation
- Utmärkt kommunikationsförmåga såväl internt som externt både i tal och skrift
- Strategiskt tänkande för att kunna utveckla bolaget och kunderbjudandet
- Operativ förmåga förutsätts

Placering

- Tjänsten är placerad i Arlov, Malmö



Vad erbjuder vi?

- På Autoropa jobbar vi hårt för vår framgång och våra kunder. När vi som team och individer lyckas belönar vi på samma höga nivå.
- Vi representerar de främsta varumärkena i världen, alla med tydlig karaktär och personlighet som alla har det gemensamt att man gör rejäla satsningar framöver.
- Vi har investerat i fantastiska showrooms och verkstäder på de bästa lägena.
- Du jobbar med ett mycket starkt varumärke i ryggen, Autoropa, ett 80-årigt företag med drivande ägare som är aktiva i bolaget.
- Till din hjälp har vi en marknads- och eventverksamhet som genomför över 100 events varje år som bygger kännedom, inspiration och upplevelser på ett unikt sätt. Det är allt från sociala event till kör och racingevent, i våra showrooms eller tillsammans med fabrikerna eller partners. Allt detta genomförs i Sverige eller utomlands riktat mot både befintliga och potentiella kunder för att skapa kännedom och inspiration kring våra varumärken.

Vi har dessutom ett grymt starkt Servicemarknadsteam i ryggen som säkerställer bästa service och nöjda kunder.

Vid frågor om tjänsten kontakta Tobias Dahlström, 0705–590919

Vid intresse skicka din ansökan till: tobias.dahlstrom@mpmalmo.com

Urval och intervjuer sker löpande

